

Aide à la structuration et au développement à l'international

LIMOGES MÉTROPOLE

Présentation du dispositif

Limoges Métropole accompagne le développement des PME et startups. C'est un soutien financier à la structuration, à la diversification et au développement à l'international.

Conditions d'attribution

A qui s'adresse le dispositif?

Entreprises éligibles

Le dispositif s'adresse aux entreprises du territoire de plus de 3 ans d'existence et ayant au moins 1 salarié.

Critères d'éligibilité

Les entreprises doivent répondre aux critères suivants :

- avoir une croissance de CA? à 10% par an,
- disposer d'ne situation financière saine avec des capitaux propres positifs,
- être en situation légale régulière vis-à-vis de la réglementation européenne et des obligations sociales et fiscales.

Pour quel projet?

Dépenses concernées

Les dépenses éligibles sont les dépenses liées à l'apport d'une réelle plus-value à l'entreprise et à son développement :

- l'intégration au marché international,
- la levée de fonds et recherche de financement,
- la structuration des ressources humaines,
- l'appui au recrutement de cadres et de fonctions clefs,
- le soutien de la fonction commerciale,
- la propriété intellectuelle,
- la stratégie de développement/diversification d'activités,
- l'adaptation aux évolutions réglementaires,
- l'accompagnement à la transition hydrique.

Montant de l'aide



De quel type d'aide s'agit-il?

L'aide prend la forme d'une subvention jusqu'à 15 000 €.

Informations pratiques

Quelle démarche à suivre ?

- Auprès de quel organisme

La demande se fait en ligne sur <u>le site de Limoges Métropole</u>.

Pour toute demande d'information: pde@limoges-metropole.fr ou 0611256411.

Organisme

LIMOGES MÉTROPOLE

19 rue Bernard Palissy CS 10001 87031 LIMOGES Cedex Téléphone: 05 55 45 79 00

E-mail: pde@limoges-metropole.fr

Déposer son dossier

• https://www.limoges-metropole.fr/entreprendre/outils-pour-les-entreprises/accompagnement-financier/demande-daide-a-lexpertise-champions-du-territoire